

ENGENHEIRO DE PROJETOS E VENDAS

FORMAÇÃO: Engenharia Elétrica, Eletrônica ou Automação e Controle (conclusão do curso em Dez 2016 ou Julho 2017)

EXPERIÊNCIA: Experiência anterior, como estagiário ou empregado efetivo, é desejável, mas não obrigatória.

DESCRIÇÃO DA VAGA: Empresa Multinacional, atuando na área de eficiência energética em sistemas de Ar-Condicionado Central, em fase final de startup no país, procura profissional dinâmico e disposto à desafios para ser treinado e capacitado a desenvolver as atividades de suporte técnico e comercial à clientes e equipes de vendas.

Terá como base operacional, cidade da Grande São Paulo (a 23km de São Paulo e a 2km do Rodoanel Mário Covas).

O Candidato deverá ter disponibilidade para viagens nacionais e internacionais.

Entre as responsabilidades do cargo, destacam-se:

- Realizar treinamentos técnicos e comerciais
- Suportar tecnicamente e comercialmente clientes e as equipes de vendas
- Coordenar todas atividades de venda e suporte à clientes de uma determinada região

IDIOMAS: É necessário ter no mínimo, conhecimento nível intermediário da língua inglesa

Interessados na vaga, favor enviar currículos para:

Isoares@armstrongfluidtechnology.com .

Deverá ser colocado no título da mensagem: "Vaga Engenheiro de Vendas".